

(W422/18)

'ONDERNEMEN, HET ZIT IN ONS' IS MEER DAN EEN SLOGAN. HET IS VOOR DE MEESTE WEST-VLAMINGEN DAGDAGELIJKE REALITEIT, WAAROVER ZE HOOGSTENS MAAR MONDJESMAAT SPREKEN. 'KRANT VAN WEST-VLAANDEREN' GAAT ELKE WEEK OP ZOEK NAAR ONDERNEMERS-VAN-HUIS-UIT DIE BEDRIJVEN UIT DE GROND STAMPEN, VOORTZETTEN OF UITBOUWEN. VAN DE WEEK TROKKEN WE NAAR LAUWE.



Corniel Tack: "We vinden weer meer Vlamingen die deze zware stiel willen doen." (Foto KC)

"We geven gebouwen een tweede leven"

LAUWE ▽ Niet alleen mensen worden een dagje ouder, maar ook woningen en gebouwen. Maar woningen en gebouwen kunnen nog rekenen op een tweede leven, mensen vermoedelijk niet. Het familiebedrijf Aquastra uit Lauwe is specialist in het renoveren en reinigen van gevels.

In 1984 startte Franklin Tack samen met een vriend een nieuw bedrijf op. Dat had twee petjes op: enerzijds sanitaire activiteiten, anderzijds gevelrenovatie. Die dubbele aanpak werd gezien als een vorm van risicospreiding. Maar in 1988 gingen de twee stichters uit elkaar en gingen ze voortaan elk hun eigen weg. "Mijn vader ging door met gevelrenovatie. Ik heb dat allemaal als kind mee beleefd thuis. Ik hoorde de verhalen en die boeiden me toen al. In 1995 trad ik zelf toe tot het familiebedrijf", herinnert Corniel Tack zich.

Om meteen ook baas te worden?
Corniel Tack: "Neen, absoluut niet. Mijn vader wilde dat niet en hij had nog gelijk ook. Hij wilde dat ik als arbeider alle knepen van het vak zou leren. Dat heb ik dan ook zeven jaar gedaan. Daarna ben ik stilaan doorgroeid. Mijn vader is net 60 geworden en doet het nu wat rustiger aan zonder daarom alles op te geven. Het operationele berust nu wel meer en meer in mijn handen. En er is werk genoeg. Om

maar een idee te geven: we hebben 65 mensen in dienst en onze camionettes en vrachtwagens – zo'n 25 voertuigen – rijden elke dag uit. We doen ook alle vormen van gevelrenovatie: van kleine opdrachten en het meest eenvoudige tot het meest gesofisticeerde. De particuliere markt is goed voor 70 procent van onze business, de overheid tekent voor de resterende 30 procent."

Klopt het als we zeggen dat in deze business alles draait om technische expertise?
"Dat klopt zeker. Het gaat trouwens verder dan alleen maar renovatie. We zijn bijvoorbeeld ook experts inzake vochtwering."

Is er veel innovatie op het vlak van gevelreiniging?
"Uiteraard spreken we over een heel klassiek technisch procedé. Toch zit er ook evolutie in. Vroeger werd er vooral bruto gestraald en dat durfde wel eens de steen te beschadigen. Dat risico is nu veel minder of zelfs verdwenen. Voor het reinigen van gevels en monumenten

INFO

Corniel Tack

Medezaakvoerder

PRIVÉ

Corniel Tack (38) is afkomstig van Wevelgem. Ook nu nog woont hij in Wevelgem, met zijn vriendin en twee kinderen.

OPLEIDING

Boekhouding aan Spes Nostra in Heule.

LOOPBAAN

Trad – aanvankelijk als arbeider – onmiddellijk in dienst bij het bedrijf van zijn vader. Op vandaag is hij medezaakvoerder van het familiebedrijf.

VRIJE TIJD

Voetbal (Studax Zwevegem).

Aquastra

ACTIVITEIT

Specialist in gevelreiniging en -renovatie, zowel voor particulieren (huizen) als voor de overheid (gebouwen). Aquastra is voorts gespecialiseerd in het bestrijden van opstijgend vocht zoals kelderichting.

PERSONEEL

65 medewerkers.

OMZET

Circa 6 miljoen euro.

BEDRIJFVIG

West-Vlaanderen

wordt nu meer en meer gebruikgemaakt van het rotatie-wervelsysteem. Soms passen we ook het ijskogelstralen of laserstralen toe."

Het lijkt een nichemarkt, maar dan wel een met behoorlijk wat concurrentie. Hoe probeert u het verschil te maken?

"Op kwaliteit zullen we nooit toegeven. We proberen altijd een eerlijke prijs aan te bieden voor een degelijke afwerking en opvolging."

Vindt u gemakkelijk de arbeiders die u zoekt?

"Wij hebben onder meer een twintigtal Roemenen op onze payroll staan. Let wel: volledig legaal en in overeenstemming met de Belgische wetgeving. Dat wil zeggen dat we ze dus verlonen naar Belgische normen. De reden waarom we met Roemenen werken, is vrij simpel: in ons eigen Vlaanderen vonden we niet meer de vereiste arbeidskrachten voor deze zware stiel."



"Alles draait rond technische expertise"

Wat heeft de crisis betekend voor uw bedrijf?

"De crisis heeft er onder meer voor gezorgd dat we nu stilaan weer Vlamingen vinden die bereid zijn dit zware werk te verrichten. De voorbije dagen hebben we opnieuw twee Vlaamse arbeiders kunnen aanwerven. In de moeilijke jaren zijn we nog harder gaan werken en keken we nog meer naar het bord met de cijfers. Dat moest wel. Onze inspanningen om aan klanten binding te doen, hebben we nog opgedreven. E die constructieve aanpak blijkt ook zijn vruchte af te werpen. Maar je hoort me toch niet zeggen dat de crisis in de bouw al voorbij is."

Gezien de ligging op een steenworp van de Frans-Belgische grens, lijkt de Noord-Franse markt een evidentie.

"We zijn er actief, maar hebben er niet altijd de beste ervaringen mee. Op de chantiers krijgen we 's nachts bijvoorbeeld te maken met diefstal en/of vandalisme. We focussen ons op West- en Oost-Vlaanderen alsook op het stukje Brabant en Antwerpen tot net voor de Kennedytunnel. Alles wat voorbij de Kennedytunnel ligt, hoeft voor ons niet, omwille van de verkeersellende."

Hoe ziet u de toekomst van uw bedrijf?

"We zijn een groeiend bedrijf en zijn bijna letterlijk tegen de muren op gegroeid. Ofwel breiden we uit op onze huidige locatie ofwel bouwen we een nieuwe site op een andere plaats. We zijn ons volop aan het bezinnen over die keuze."

(Karel Cambier)